

YATIRIM

Eclit, yönetilen bulut hizmeti sağlayıcısı Vargonen'i bünyesine kattı

Müşterilerinin tüm IT ihtiyaçlarını uçtan uca karşılayan Eclit, yönetilen bulut hizmetlerini KOBİ'lere erişilebilir maliyetlerle sunan Vargonen'i bünyesine kattı. Bir Turkven ortaklığı olan Eclit bu satın almayla birlikte binden fazla müşteriye hizmet vererek büyümeye devam ediyor.

Tuğçe İçözü
09 Eylül 2022



Clonera ve Pukta'nın Turkven girişim sermayesi ortaklığıyla "ECLIT" ismi altında birleştiğini sizlere **aktarmıştık**. Bulut altyapısı üzerinden müşterilerinin bilgi teknolojilerini onlar için yöneten **Eclit**, yönetilen bulut hizmeti sağlayıcısı **Vargonen'i** bünyesine kattı. Vargonen'in uzmanlık alanlarıyla birlikte mevcut müşterilerine farklı çözümler sunacak. Aynı zamanda Vargonen'in Eclit'e katılmasıyla, Eclit, pazardaki farklı segmentlere de hitap edecek.

Bu noktada Eclit'in binden fazla müşteriye uzun vadeli hizmet veren, uzmanlaşmış bir yönetilen hizmetler sağlayıcısı olarak konumlandığını hatırlatalım.

Büyük şirketler, Eclit'in sunduğu yönetilen IT hizmetleri ile performanslarını artırıp masraflarını azaltıyor. Aynı şekilde KOBİ'ler ise IT cihazı ve personeli yatırımı yapmadan, gerekli tüm altyapı, kullanıcı desteği ve yazılımları bir servis olarak kullanma önceliğine kavuşuyor. KOBİ'lerin bu sayede rekabet güçlerini artırdıklarını da söyleyebiliriz.

REKLAM

Size daha iyi hizmet sunabilmek için çerezleri kullanıyoruz.

x

Ayarlar

Reddet

Kabul Et

Eclit Co-CEO'su Evren Ballı, konuyla ilgili şunları söyledi:

"Geçtiğimiz bir yıl içerisinde teknoloji, yönetim sistemleri ve insan kaynağına yaptığımız büyük yatırımlar ile müşterilerimize yüksek standartlarda IT hizmetini kesintisiz sunan operasyonel mükemmelliğe ulaştık. Eclit olarak her gün daha da ileriye gitmek ve büyümek için çalışıyoruz. Bu stratejimizle uyumlu bir şekilde, Vargonen'in kapsamlı hizmetleriyle müşterilerimize sunduğumuz çözüm portföyünü genişletiyor ve 1.000'den fazla müşterisi olan bir yönetilen hizmetler sağlayıcısı konumuna geliyoruz. Önümüzdeki dönemde de organik ve inorganik büyüme stratejimiz devam edecek."

Eclit Co-CEO'su Egemen İnce Eclit ve Vargonen'in şirket kültürlerindeki uyuma dikkat çekti:

"Vargonen, müşteri memnuniyetini her zaman ön planda tutması, en güncel teknolojiyi kullanarak kesintisiz hizmet vermesi ve alanında uzman olması açısından DNA'mızla da uyuşan bir şirket. Eclit'in KOBİ'lere hizmet verme stratejisi ve Vargonen'in de bu segmentteki müşterilere hitap eden tamamlayıcı hizmetler sunması da bir başka ortak nokta. Bu hamleyle KOBİ stratejimizi pekiştirecek, müşteri tabanımızı genişletecek ve uzman insan kaynağımız ve müşteri odaklı yaklaşımla sunduğumuz hizmetlerimizi daha da ileriye taşıyacağız."

SPONSORLU

Geleceğin Teknolojisine Yatırım Yapın: Web3 Girişim Sermayesi Yatırım Fonu

Size daha iyi hizmet sunabilmek için çerezleri kullanıyoruz.

×

Ayarlar

Reddet

Kabul Et